



## FLEXIBLE ARBEITSZEITEN

Wir haben ein „Full-Remote“-Arbeitsmodell, bei dem Sie arbeiten können, wann und von wo Sie möchten.

## GUTES GEHALT UND VIELE BENEFITS

Ein marktgerechtes Gehalt, abhängig von Ihrer Erfahrung und Ihren praxiserprobten Kompetenzen, 30 Tage Urlaub plus Weihnachten/Silvester sowie zusätzliche Leistungen wie Zuschüsse zur Altersvorsorge und vieles mehr.

## EINZIGARTIGER TEAMSPIRIT

Wir pflegen ein sehr herzliches Miteinander und erkennen den Beitrag jedes einzelnen im Unternehmen an. Das ist kein Lippenbekenntnis, denn wir tun einiges dafür, dass wir alle gut arbeiten und gut leben können.

## GESTALTUNGS- SPIELRAUM

Eigenverantwortliches Arbeiten und Möglichkeiten zur Mitgestaltung und Weiterentwicklung der Organisation in einem Unternehmen, in dem Sie dafür geschätzt werden, was Sie gut können und genau das auch tun.

## UND ON TOP

Sie erhalten einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung. Etwa 50% Ihrer Arbeitszeit werden Sie, meist in Deutschland, unterwegs sein, weitere 50% „Full-Remote“.

**SCHULLER&Company** ist ein junges, erfolgreiches Familienunternehmen und bietet mit aktuell 80 Mitarbeitenden Asset Life Cycle Solutions für EPCs, Betreiber und Auftragnehmer in der Anlagen- und Bauindustrie. Das Portfolio umfasst den Vertrieb und die Implementierung von Produkten der AVEVA Engineering Suite, die Entwicklung eigener S&C-Produktlösungen, SC bocad und Consulting Services. Zudem sind wir ab jetzt auch AUTODESK PSR (Product Specific Reseller). Unser Hauptsitz ist in Eschborn bei Frankfurt am Main, weitere Standorte haben wir in Bochum, Liège (Belgien), Ostrów (Polen) und Kuala Lumpur (Malaysia). Unser Vertrieb ist international aufgestellt.

Verstärken Sie uns jetzt Vollzeit, unbefristet, als

## Vertriebsmanager / Software Sales & Solution Engineer für den Industrie- und Anlagenbau (w/m/d)

mit Perspektive Vertriebsleitung

Nach einigen Jahren Vertriebserfahrung und guten Branchenkenntnissen suchen Sie jetzt nach einer Position, in der Sie sich beweisen können, in der Sie sich Führungsverantwortung erarbeiten können, großen Gestaltungsfreiraum bekommen und von den Entwicklungsperspektiven eines erfolgreichen Unternehmens profitieren? Willkommen bei SCHULLER&Company – da sind Sie ja: Wir haben auf SIE gewartet!

### Aufgaben

- Sie sprechen Unternehmen aus der Anlagen-/Bauindustrie an und stellen unser Portfolio vor: Wir sind AVEVA Unified Engineering Solution Provider & Reseller, zudem vertreiben wir SC AddOns für AVEVA
- Sie bauen sich einen festen Kundenstamm auf und pflegen Beziehungen über alle verantwortlichen Ebenen hinweg
- Als Sparringspartner der Kunden erfassen und analysieren Sie deren technische Anforderungen und Herausforderungen. Sie überzeugen mit ansprechenden Produktpräsentationen, Software-Demonstrationen, fundierter Beratung und individuellen Angeboten
- Vertragsverhandlungen führen Sie auf Augenhöhe
- Sie sind die kommunikative Schnittstelle zwischen Kunden, unserem Vertriebsteam und den Bereichen Development, Produktentwicklung, Technischer Support und Strategie

### Profil

- Ob Sie Wirtschaftsingenieur, Ingenieur, Informatiker, Techniker, Konstrukteur, Technischer Betriebswirt oder Quereinsteiger (w/m/d) sind, ist für uns nicht entscheidend
- Ihre Basis sind einige Jahre Vertriebserfahrung, gern im Softwarevertrieb, für die Bereiche Industrie- und Anlagenbau / Fabrikplanungen
- Ihre Einstellung ist der Schlüssel zum Erfolg: Sie haben Biss, wenn es um Akquisition geht
- Wir suchen einen Vollblut-Vertriebler (w/m/d), spezielle IT-Kenntnisse sind hier Nebensache
- Eine entspannte und dennoch klare Kommunikation bei hoher Serviceorientierung zeichnet Sie aus
- Komplexe technische Anforderungen wecken Ihren Ehrgeiz: Analysestark vermitteln Sie Lösungswege
- Ihr Stil: Teamplayer mit hoher Selbstorganisation und Werteorientierung

### Jetzt bewerben!

Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen, vorzugsweise per E-Mail, an [helmut.schuller@schullerco.com](mailto:helmut.schuller@schullerco.com)

### Noch Fragen?

Helmut Schuller steht Ihnen gerne per E-Mail oder unter Tel. 06196 700 8209 zur Verfügung.

**SCHULLER&Company GmbH**  
**Helmut Schuller**  
**Mergenthalerallee 15 – 21**  
**65760 Eschborn**

[www.schullerandcompany.com](http://www.schullerandcompany.com)